

Plataforma **Web**



Proporcionamos ventajas competitivas a nuestros clientes

Movilidad y Disponibilidad



Acceso

“Desde cualquier lugar”



Servicio y Disponibilidad

“A cualquier hora”



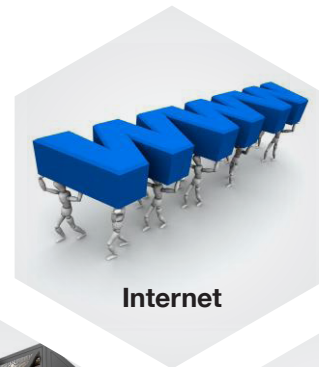
Mejores herramientas Más información

“Potenciación fuerza de ventas”

Mejoramos el registro, control y seguimiento de oportunidades de venta

Esquema Plataforma Web

Instalaciones Cliente



Aplicaciones Web Disponibles

B2B

“Enfocada a clientes/ representantes”

Creación de pedidos de venta que deberán ser validados en el ERP

Consultas de Facturas, Albaranes, Pedidos pendientes

CRM-Web

“Enfocada a vendedores”

Consultas estadísticas de clientes

Deuda pendiente

Consulta y creación de contactos

Consulta y creación de acciones comerciales a clientes o contactos

Resumen

Plataforma Web

- Procesos automatización sincronización BB DD y validación información disponible.
- Integración del ERP con clientes y con aplicaciones móviles de la fuerza de ventas.
- Acceso desde cualquier dispositivo con conexión a Internet.

B2B

- “Oficinas abiertas 24 horas”.
- Reducir el tiempo dedicado a tareas administrativas, aumentando el tiempo dedicado a la venta.
- Mejorar el nivel de servicio, reduciendo costes de atención a cliente.

CRM-Web

- Mejorar la eficacia, al disponer de toda la información necesaria en el momento de la visita.
- Mejorar el registro, control y seguimiento de las oportunidades de venta.
- Mejorar previsiones de ventas, al disponer de las oportunidades de venta actualizadas.